



Specjalista ds. sprzedaży systemów ERP

Opis stanowiska:

- Aktywne zdobywanie klientów,
- Budowanie długotrwałych relacji z klientami,
- Realizowanie planów sprzedażowych na wyznaczonym terenie.

Wymagania:

- wykształcenie minimum średnie,
- wysokie predyspozycje handlowe poparte doświadczeniem
- prawo jazdy kategorii B,
- znajomość pakietu MS Office,
- dyspozycyjność i zaangażowanie oraz dobra organizacja pracy,
- łatwość nawiązywania kontaktów.

Oczekiwania:

- pozyskiwanie nowych Klientów oraz rozwijanie kontaktów handlowych z obecnymi
- kształtowanie i promowanie wizerunku firmy,
- przygotowywanie ofert handlowych,
- negocjacje handlowe.

Oferujemy:

- elastyczność w wyborze formy zatrudnienia,
- wynagrodzenie adekwatne do osiągniętych wyników (podstawa + premia),
- niezbędne narzędzia do wykonywania pracy,
- możliwość rozwoju zawodowego i zdobywania nowych doświadczeń.

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji na adres praca@datasoft.com.pl

Prosimy o zawarcie klauzuli:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (tj. Dz. U. z 2014 r. poz. 1182, 1662)”.